

FICHE DE TRAVAIL - PROFIL

Objectif : Démontrer votre expertise historique et solidifier vos alliances stratégiques.

ÉTAPE 1 - LE "PROFIL DE CHAMPION"

Le bailleur veut savoir que vous n'en êtes pas à votre premier essai. Résumez votre force organisationnelle en mettant l'accent sur les résultats, pas seulement sur les dates.

Année de fondation :

Nombre de personnes servies annuellement :

Une réalisation majeure récente :

ÉTAPE 2 - L'ÉQUIPE DE RÊVE (LE "QUI")

Identifiez les 2 ou 3 piliers du projet et ce qui les rend incontournables (diplômes, années d'expérience, lien avec la communauté).

Nom & Rôle	Expertise clé	Pourquoi est-il/elle la bonne personne ?
1		
2		
3		

ÉTAPE 3 - LA CARTOGRAPHIE DES PARTENAIRES

Un projet "isolé" est risqué. Un projet soutenu par la communauté est rassurant. Listez vos alliés pour cette demande.

Partenaire	Type de soutien (Lettre d'appui, bénévole, financier, prêt de local)	Statut (Acquis ou à demander)
1		
2		
3		
4		

FICHE DE TRAVAIL – PROFIL

Objectif : Démontrer votre expertise historique et solidifier vos alliances stratégiques.

ÉTAPE 4 – L'ASCENSEUR (ELEVATOR PITCH) – 3 PHRASES

Rédigez votre présentation éclair qui servira souvent d'introduction à votre demande.

- **Phrase 1 (Qui) :** [Nom de l'organisme] est un leader en [Domaine] depuis [Années].
- **Phrase 2 (Quoi) :** Nous avons transformé la vie de [Nombre] de personnes grâce à [Action clé].
- **Phrase 3 (Preuve) :** Pour ce projet, nous mobilisons [Partenaires/Expertise] pour garantir un impact durable.

Votre texte

ÉTAPE 5 – AUTO-ÉVALUATION

- ☐ Ai-je mis en valeur des résultats concrets plutôt que juste des intentions ?
- ☐ Mes partenaires apportent-ils une valeur réelle (crédibilité, ressources) ?
- ☐ Si le bailleur appelle mon partenaire demain, ce dernier est-il au courant du projet ?

CONSEIL DE PRO : UNE LETTRE D'APPUI GÉNÉRIQUE N'A AUCUNE VALEUR. DEMANDEZ À VOS PARTENAIRES DE RÉDIGER UNE LETTRE QUI EXPLIQUE PRÉCISÉMENT COMMENT ILS VONT COLLABORER AVEC VOUS (EX: "NOUS PRÊTERONS NOS LOCAUX CHAQUE MARDI"). FOURNISSEZ-LEUR UN MODÈLE POUR LEUR SIMPLIFIER LA VIE.